

**Dans le cadre de son fort développement, le Groupement FOXAL/IDEAL PVC,  
fabricant de menuiseries françaises haut de gamme en Aluminium et PVC recherche sur  
le Sud-Ouest de la France:  
Un TECHNICO-COMMERCIAL VRP H/F  
pour le secteur du 33 et du 47**

### **Missions :**

Sous la responsabilité hiérarchique directe de la Direction Commerciale du Groupement pour lequel vous travaillez :

- ❖ Vous assurez le développement et la fidélisation des clients sur votre secteur de manière autonome et responsable.
- ❖ Vos clients sont des professionnels de la menuiserie, serruriers, façadiers aluminium, artisans, ...
- ❖ Véritable référent pour vos interlocuteurs, vous apportez expertise technique et conseils pour promouvoir les produits des deux sociétés.

Pour ce faire vous :

- **Organisez et planifiez vos visites** clients et prospects en gérant stratégiquement vos déplacements sur votre secteur géographique.
- **Assurez une veille technique, économique et concurrentielle** sur les secteurs de vos clients et chez vos prospects.
- **Entretenez la relation clients** via des visites, des conseils techniques, des informations produits, des visites d'usines ou des journées à thème...
- **Traitez les demandes de prix**, réalisez les chiffrages dans le respect et la cohérence des prix du marché et des conditions techniques de faisabilité.
- **Suivez et relancez les devis en négociant** si besoin dans le respect de votre délégation ou sous validation de votre direction.
- **Suivez et relancez les règlements en retard ou les impayés.**
- **Assurez un reporting régulier** auprès de votre Direction.

### **Profil :**

**De formation supérieure** (minimum BAC + 2) avec de **solides compétences techniques et commerciales**, vous bénéficiez d'une **expérience** d'au moins 5 ans dans la vente de produits de menuiserie (Alu/PVC) en B to B. Idéalement vous avez déjà constitué une clientèle sur votre secteur.

**Autonome, organisé(e), vos qualités d'écoute, votre relationnel et vos aptitudes à la négociation, associés à vos compétences techniques** vous permettront de convaincre vos prospects et de fidéliser votre clientèle.

**La qualité de nos produits et la dynamique de nos structures** vous séduiront et vous permettront de vous épanouir au sein du groupement. **Rejoignez-nous !**

**Statut :** VRP

**Rémunération :** un fixe de 30 K€ bruts annuels + un variable estimé à 27 K€ bruts annuels

**Véhicule fourni** + Ordinateur + Photocopieur scanner + tél portable + logiciel de chiffrage

**Formation technique** aux produits et au chiffrage assurée lors de l'intégration.

Adressez lettre de motivation+ cv sous réf. « Profilés » à : **EXPANSIAL 10 D Terrasse Front du Médoc  
33000 BORDEAUX - [expansial@expansial.com](mailto:expansial@expansial.com)**